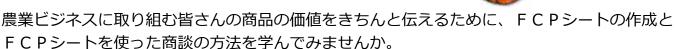
農業ビジネス

商談力強化

参加無料 <連続2回講座>





バイヤーの皆さんとのより良い商談のきっかけづくりに是非、役立ててください。

対象者

「きょうと農業ビジネス商談会 2 0 1 6 」参加予定者、ほか農業ビジネスに 取り組む事業者

募集

各会場30団体

※希望者多数の場合は、商談会参加者優先で先着順

内容

①「あなたの商品の魅力を伝える F C Pシートの作成」

講師:高野 克三(6次産業化中央プランナー)

川淵 智子(6次産業化中央プランナー)

②「模擬商談から学ぶ効果的な商談の進め方」

講師:佐藤 翼((株)ただいま代表取締役・6次産業化中央プランナー)

日 程

①「あなたの商品の魅力を伝えるFCPシートの作成」

北部会場:【日時】平成28年8月4日(木)13:00~17:00

【場所】丹後王国「食のみやこ」情報交流センター

南部会場:【日時】平成28年8月5日(金)13:00~17:00

【場所】京都学園大学太秦キャンパス

②「模擬商談から学ぶ効果的な商談の進め方」

北部会場: 【日時】平成28年9月29日(木)13:00~17:00

【場所】丹後王国「食のみやこ」情報交流センター

南部会場:【日時】平成28年9月30日(金)13:00~17:00

【場所】京都市内(調整中)

申込方法

申込〆切:①平成28年8月1日(月)

<u>②平成28年9月23日(金)</u>

※できる限り①②両方にご参加ください。

上記までに裏面の申込書に必要事項をご記入の上、FAX又はE-mailでお申し込みください。

〔申込・問合せ〕(公社)京都府農業総合支援センター TEL:075-417-6888 E-mail:kyoto-agri21@agr-k.or.jp

<主催:(公社)京都府農業総合支援センター/(公財)京都産業21/京都府>

農業ビジネス

商談力強化セミナー参加申込書



- 以下にご記入のうえ、
- ①「<u>あなたの商品の魅力を伝えるFCPシートの作成」は</u> 平成28年8月1日(月)までに
- ②「模擬商談から学ぶ効果的な商談の進め方」は

平成28年9月23日(金)までに

FAXもしくはE-mailにて(公社)京都府農業総合支援センターあてお申し込みください。

FAX:075-417-6870

<u> </u>	E-mail: kyoto-agri21@agr-k.or.jp	
 貴社名 (フリガナ)		
	()
ご住所	〒	
電話及びFAX		
ご参加者氏名		
①及び②の研修で、参加を希望する会場(2箇所)を〇で囲んでください。		

①「あなたの商品の魅力を伝えるFCPシートの作成」 北部会場(8月4日(木)) 南部会場(8月5日(金)) ②「模擬商談から学ぶ効果的な商談の進め方」 北部会場(9月29日(木)) 南部会場(9月30日(金))

FCPシートとは

- ■食品事業者が参加する展示会・商談会において、限られた商談時間の中、出展者とバイヤー双方にとって最低限必要な情報を整理したシートです。これを活用することによって、出展者とバイヤーとの間の情報のやり取りを効率化し、商談会を効果的に進めることができるよう作られたものです。
- ■「FCP展示会・商談会シート」の各項目は、食への信頼向上のために食品事業者がとるべき行動のポイントをまとめた「協働の着眼点」と連動しており、各項目の記入にあたっての考え方を理解しながらシートを作成することで、食への信頼向上への取組について理解が深まることが期待されます。
 - ●「FCP展示会・商談会シート作成のてびき」はこちら http://www.food-communication-project.jp/pdf/h27_result_04.pdf
 - ●「FCP展示会・商談会シート」はこちら http://www.food-communication-project.jp/pdf/h27_result_03.xls



お問い合せ

(公社)京都府農業総合支援センター 農業ビジネス課

担当:高橋、佐野 TEL:075-417-6888

